

JURAMENTO

Os 7 princípios de um Gigante do PDV

1. Excelência com impacto duradouro

“Prometo realizar cada tarefa com excelência, garantindo que meu trabalho no ponto de venda não apenas alcance resultados imediatos, mas também inspire qualidade e consistência para as próximas gerações de profissionais.”

2. Ação proativa para criar resultados visíveis

“Prometo agir de forma proativa, identificando e implementando melhorias que deixem meus produtos irresistíveis para o shopper. Além disso, minha mentalidade será orientada a dados, tornando meus resultados mensuráveis no ponto de venda, seja em sell-out, organização, engajamento da equipe ou satisfação dos clientes.”

3. Respeito, humildade e positividade como Base das minhas atitudes.

“Prometo construir relações baseadas em respeito, humildade e ética, deixando um legado de confiança e harmonia que fortaleça o ambiente de trabalho e o relacionamento com parceiros de negócios e clientes. Além disso, prometo elogiar de forma genuína pelo menos uma pessoa por dia.”

4. Foco no Shopper e na transformação do varejo

“Prometo trabalhar para transformar o ponto de venda em um espaço de excelência, pois é dele que tiro o meu sustento e o da minha família. Sempre que eu puder, vou criar experiências memoráveis para os shoppers e elevar o padrão de execução no varejo.”

5. Colaboração para um time mais forte

“Prometo contribuir para o desenvolvimento e a união dos Gigantes do PDV, deixando como legado uma cultura de colaboração, aprendizado mútuo e apoio, que fortaleça o grupo como um todo, não somente no âmbito profissional mas em todos os pilares da vida de um ser humano.”

6. Crescimento como Ser humano e inspiração para os outros

“Prometo ser um eterno buscador, seguindo a jornada do meu processo evolutivo com bom ânimo e coragem. Vou celebrar a cada pequena conquista com aquelas pessoas que eu mais amo, com a consciência de que esta atitude serve para reforçar ao mais profundo do meu Ser de que Eu posso, Eu confio e Eu consigo. Minhas atitudes serão direcionadas com empatia, honestidade e compromisso comigo mesmo e com os que me rodeiam. Para que

deste modo, a minha trajetória inspire não apenas no trabalho, mas também em todas as áreas da minha vida.”

7. Representar a classe de promotores de vendas com orgulho e amor ao merchandising

“Prometo ser um profissional que valoriza o trabalho dos promotores de vendas e demais agentes de execução do varejo. E, depois que eu evoluir na minha carreira, prometo ajudar verdadeiramente pelo menos uma pessoa que esteja desacredita, perdida, desmotivada. Pois, eu sei que na verdade o que importa não é o que os outros pensam sobre ela, mas o significado que ela dá para o que falam sobre ela. O que define o meu destino são as minhas atitudes, e que eu seja sempre direcionado pela centelha divina de Deus.”